



## Richard BOURRELLY

DIFFÉRENCE

11 bis Cité RIVERIN ~ 75010 PARIS  
richard@bourrelly.org ~ 06 20 69 03 66  
www.bourrelly.org

**Consultant ~ Formateur :**  
VENTE ~ ACHAT ~ NÉGOCIATION

**Concepteur Pédagogue**  
JEUX PÉDAGOGIQUES ~ ATELIERS ~  
CAS PRATIQUES ~ ACTIVITÉS OUTDOOR

**Langues de travail :**  
Français, Anglais, Espagnol

10 ans d'expérience comme formateur  
Certifié Success Insights et HBDI



### Compétences Pédagogiques

**Animation ~ Facilitation de sessions de formations** (en français, anglais, espagnol) :

- Techniques de vente (B to C, B to B, vente proactive, vente influente, vente complexe...)
- Techniques de négociation (commerciale, achat, interculturelle, managériale,...)
- Interculturel (management, communication, négociation, expatriation,...)
- Process Achat, méthodes et outils des acheteurs.
- Team Building, outdoor, indoor, activités, sports...

### Conception pédagogique

- Jeux pédagogiques (jeux de plateaux, de cartes, informatiques, outdoor...)
- Ateliers et cas pratiques sur mesure (management, gestion de projet...)
- Documents pédagogiques (slides, manuels, guides, fiches pratiques, mémo-pocket...)
- Ingénierie Pédagogique complexe (Parcours de formation, création d'université interne, référentiels de compétences, parcours diplômant, VAE...)
- Prise de brief, chez le client, d'action de formation ou de conseil
- Rédaction de propositions commerciales, présentations orales ~ soutenances

### Compétences transverses

- Parfaite maîtrise de l'environnement informatique et Internet.
- Aisance relationnelle, commerciale et rédactionnelle.
- Certifié Success Insights ~ Arc-en-ciel / HBDI



### Parcours

Diplômé ESCP : options « Métier de Consultant » et « Affaires Internationales ». DEUG, Licence et Maîtrise de Droit des Affaires : Paris I Sorbonne

Commercial B to B : Paris, maison d'édition de jeux LUDOTECH  
Key Account Manager, négociateur centrales d'achat Grande Distribution : idem.  
**Manager Commercial** : idem.

Acheteur industriel : Barcelone, équipementier automobile espagnol SIPSA  
**Directeur Achat site de production** : idem.

Intervenant en écoles de commerce : ESCP, NÉGOCIA, INSEEC...  
Consultant ~ Formateur en cabinet : Paris, cabinet de 8 formateurs : TELLEN  
**Chef de projet formation, Directeur Pédagogique** : idem.

**Formateur ~ Ingénieur Pédagogue indépendant : entreprise unipersonnelle**



### Publications et interventions médiatiques

#### Livres

«Méthodes et Astuces pour MIEUX NÉGOCIER», Eyrolles – Éditions d'Organisation.  
«La bible de l'efficacité professionnelle», Eyrolles – Éditions d'Organisation, oct.2010  
«Jeux et outils pour conduire le changement», esf éditeur  
«Découvrez et améliorez votre profil de négociateur», Eyrolles – Éditions d'Organisation, jan. 2011

#### Articles de presse écrite

Management, Capital, Action Commerciale, Entreprendre, Défis, Courrier Cadres, Casus Belli...

#### TV & Radio

M6, France 5, BFM, Radio France ...

#### Conférences

«Le Management des petites structures», Université Paris-Dauphine  
«La communication d'entreprise en hypothèse de budget réduit», École Supérieure des Télécommunications  
«Le Management de l'Innovation, entreprendre à la vitesse du Net», École Nationale des Arts & Métiers / École Normale Supérieure.



### Références Personnelles

Auchan  
Intermarché  
Pomona  
Ventes  
Privées.com  
Darty  
Go sport  
La Redoute  
Redcats  
Lyreco  
Coopagri-  
Bretagne  
L'Oréal  
Beauté  
Prestige  
International  
Séphora  
Ford  
Valeo  
Renault

Thales  
Alstom  
Areva  
EDF  
Suez  
GDF  
DuPont  
Unilever  
Sara Lee  
Legrand  
Alcan  
Arcelor  
Bic  
La Poste  
FedEx  
Chronopost  
JCDecaux  
France  
Télécom  
Orange

Wanadoo  
Outremer  
Télécom  
FNAC  
Mobile  
SFR  
9 télécom  
Ubisoft  
Bristol  
Myers  
Squibb  
Sanofi-  
Aventis  
Bayer  
Abbott  
Covidien  
Welch Allyn  
Cordis  
Mundipharma  
AXA  
AGF

Crédit  
du Nord  
BNP  
Paribas  
Société  
Générale  
Académie  
Accor  
Ibis  
Méri dien  
Monte-Carlo  
Westin Paris  
ESCP  
Négocia  
Insec  
Université d'Evry  
Université de Metz  
Et de nombreux  
cabinets et  
organismes  
de formation...

